

カリスマ食品バイヤーによる商談力スキルアップセミナー開催 ～展示会参加のメリットから、流通の仕組み・商談の進め方まで徹底解説！～

和歌山県では、県内事業者の販売力向上のため、カリスマ食品バイヤー「寺谷 健治」氏を講師に迎えたセミナーを実施します。

展示会へ出展することの目的や意義、基本的な流通の仕組みや商談の進め方に関する講座、体験談を交えた意見交換など幅広い内容のセミナーとなっております。

これから展示会や商談会を控えている事業者はもちろん、展示会や商談会への参加経験のない事業者の皆様もぜひご参加ください！！

1. 対象者： 県内に主たる営業所を有し、県産品を生産・製造・販売する事業者
2. 日時： 令和 8 年11月12日（木） 14:00～16:00
3. 場所： 和歌山県民文化会館 6 階 特別会議室B
(和歌山市小松原通1-1)
4. 内容： 第 1 部 講演（50分）
【展示会参加目的・意義、流通の仕組み、基本的な商談の進め方など】
第 2 部 QAセッション（40分）
【展示会出展、商談などでの主なお困り事例等の紹介・説明】
第 3 部 意見交換（20分）
5. 参加費： 無料（定員：30名予定 ※先着順）
6. 講師： 株式会社五味商店 代表取締役 寺谷 健治氏
7. 申込方法： 下記申込みフォームから、
11月 5 日（木）までにお申し込みください。

<https://logoform.jp/form/WEVN/1829660>



申込フォーム 二次元コード



【講師プロフィール】 寺谷 健治氏

平成 1 2 年度から「スーパーマーケットトレードショー」へ継続出展し、“地域発こだわり商品”の販売促進を積極的に行っており、現在は、株式会社五味商店代表取締役として、「こだわり商品展示会」を主催している。

また、事業者に寄り添った支援を得意としており、経営計画から商品のブラッシュアップまで様々なアドバイスを行う。自治体等と連携した事業者育成の経験も豊富。



（連絡先）

農林水産部 農林水産政策局 食品流通課 販売促進班

担 当：岩崎、柏木

電 話：073-441-2820（内線2820）