

和歌山ブランド創出・販路拡大事業 「海外市場販路開拓セミナー」の開催について

和歌山県では、和歌山ブランド創出・販路拡大事業を実施しており、本県を代表する主要産業である家庭用品・雑貨の優れた製品を海外市場に売り込み、新たな販路を拡大するため海外の主要見本市である「香港ハウスウェア・フェア」及び「メゾン・エ・オブジェ」に集団出展を行ってきたところです。

海外見本市を活用した販路開拓の成功に向けては、商品改良や価格設定を含む事前準備、現地でのバイヤーとの商談及び出展後のフォローなど、一定の知識と準備が必要となります。

今回、輸出ビジネス経験が豊富な方を講師にお招きし、どのように海外ビジネスを行っていくか、何を準備すればいいのか、どのように商品を売り込めばいいのかなど、戦略的かつ具体的な内容でわかりやすくお伝えします。

今後、海外市場への販路開拓にご興味ある方は、是非ご参加ください。

記

- (1) 日 時 平成29年3月2日(木) 13:30~16:20
(2) 場 所 海南商工会議所 4階 大ホール(海南市日方1294-18) TEL:073-482-4363
※駐車場は、別添をご参照ください。
(3) 主 催 和歌山県
(4) 参加費 無料
(5) 定 員 40名(定員になり次第締め切らせていただきます。)
(6) プログラム(案)
13:30~13:40 あいさつ 県企業振興課
13:40~15:00 「海外市場へ輸出するためのステップ・海外でのビジネスの基本」
EURO JAPAN CROSSING 顧問 西山健二氏
15:00~15:10 質疑応答
15:10~15:20 休憩
15:20~16:10 「技術で魅せる! -零細町工場の挑戦-」
(株)中島重久堂 代表取締役 中島潤也氏
16:10~16:20 質疑応答
16:20 閉会

◆EURO JAPAN CROSSING 顧問 西山健二氏

欧州から日本とアメリカへの輸出業務(主な取扱品は室内インテリア、食器、家庭雑貨商品)を約15年行い、2004年からジェトロの海外市場開拓コーディネーター業務を受託。現在もパリで、製品の売り買いの取引交渉、輸送業務など自社の輸出業務を行っている。

◆(株)中島重久堂 代表取締役 中島潤也氏

2005年大阪・松原市に町工場を構える鉛筆削りの老舗、中島重久堂へ入社。2009年に叔父の後継として3代目社長に就任。「JAPAN Qualityで世界を目指す」をモットーに、同社が手間隙かけて作り出す鉛筆削りが、いま欧米で人気を集めている。

- (7) 申し込み方法 セミナー参加申込書に必要事項を記入のうえ、FAX、郵送又はE-mailでお申込みください。

(8) 留意事項等

- 本セミナーは、厚生労働省の「戦略産業雇用創造プロジェクト」事業を活用しているため、別途当事業への参加申込みを行っていただくとともに、積極的な雇用拡大に努めていただきますようよろしくお願いいたします。

※戦略産業雇用創造プロジェクト参加申込書については、セミナー参加者に別途配付予定。

- 事業終了後、セミナー参加企業の雇用状況についてヒアリング等を実施させていただく場合があります。

(9) 申込・問合せ先

〒640-8585 和歌山市小松原通一丁目1番地

和歌山県 商工観光労働部 企業政策局 企業振興課 担当 平野・鈴木

TEL 073-441-2758 FAX 073-424-1199 E-mail e0610001@pref.wakayama.lg.jp