

展示会参加前に
営業担当者必見!



参加無料

商談成立の角度をグイグイ上げる！営業力向上セミナー

～バイヤーが「本当に欲しい情報」とは？効果的な商談「3つのステップ」～

(「平成29年度プレミア和歌山認知拡大及び販路拡大事業 第4回セミナー」)

＜人口減少・少子高齢化・価格競争の激化＞食品業界は厳しい淘汰の時代に入った！

食品の家計消費は、2000年前半対比で2050年には30%以上減ると言われています。「これまでと変わらない努力」をしていても自然と市場規模が小さくなる現代、新たな販路の開拓は生き残りの必須条件となりました。一方、同様に小売業界の環境変化も激しく、バイヤーが求める商品情報を的確に提示し、貴重な商談時間で効果的な情報提供を行うことが必須です。

百貨店、高級スーパー、セレクトショップetc... 首都圏バイヤーに直接聞いた！

事業者の前ではなかなか言えない、バイヤーの本音を大公開！

今年度首都圏で行なった催事販売の結果を交えて、具体的にお伝えいたします。

〇〇情報がない企業は、商品が良くても取り扱わない？ 試食を配るのは効果があるのか？
地方の商談会では言えない、バイヤーの本音とは？ 美味しい商品は欲しい商品？

本セミナーは、2会場にて開催いたします！

【開催概要】

平成30年 2月8日(木) 14:00～16:00 和歌山県立情報交流センター
ビッグ・ユー 研修室4

【講師紹介】

2月9日(金) 10:00～12:00 和歌山県民文化会館 5階 大会議室



株式会社生産者直売のれん会

代表取締役社長 黒川健太氏

2007年5月、(株)生産者直売のれん会を設立。全国各地にある埋もれた特産品を発掘し、首都圏を中心にゼロから販路を開拓。主要百貨店とも直接口座を開き、全国へ取引を拡大。既存の食品販売販路に限らず、商店街専門業態、レジャー施設、観光施設などの販路開拓、販路に合わせた商品企画も展開。「カンブリア宮殿」「ガイアの夜明け」「がちりマンデー」等、様々なメディアにて全国に紹介されている。

[主催]和歌山県

[事務局]株式会社生産者直売のれん会

東京都台東区雷門1-2-5

TEL (03) 5827-7530 FAX (03) 5827-7530

* 参加申込み詳細につきましては、裏面の参加条件をご確認ください。
* 本チラシに記載の事項は、予告無く変更する可能性があります。

[本事業の内容に関するお問い合わせ]

和歌山県庁食品流通課 山下 TEL (073) 441-2815 E-mail: yamashita_h0026@pref.wakayama.lg.jp

プレミア和歌山認知拡大及び販売促進事業 第4回セミナー参加申込書

参加
無料

平成30年 2月8日(木) 14:00~16:00 和歌山県立情報交流センター
ビッグ・ユー 研修室4

2月9日(金) 10:00~12:00 和歌山県民文化会館 5階 大会議室

《 セミナー 参加条件 》

県内に事務所又は生産拠点等を有する、農林水産事業者及び食品を生産する加工業者

***プレミア和歌山認定商品をお持ちでない事業者様も、セミナーの参加は可能です。**

以下に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールによりお申込みください。 ★締切日:1月30日(火)

事業者名			
代表者氏名			
会社所在地	〒		
セミナー参加者氏名		セミナー参加人数	人 ※会場定員を超える場合は参加人数を調整する場合があります。
T E L		E - m a i l	

[申込先] 株式会社生産者直売のれん会 八木・木村 TEL(03)5827-7530 FAX(03)5827-7259
(E-mail) infowp@noren-kai.com ※ご記入いただいた個人情報は厳重に管理し、本セミナーのご連絡以外の目的では使用いたしません。